Gestión Abastecimiento & Contratos

Programa Académico x Módulos



**Nuestra Propuesta de Valor**

Somos una empresa dedicada exclusivamente a mejorar la eficacia y la eficiencia de los equipos de Abastecimiento, Contratos y Supply Chain a través de la mejor asesoría experta disponible en el mercado nacional de profesionales del área. Nos motiva promover el desarrollo profesional de la cadena de abastecimiento en todas sus etapas y apoyar para situar a las Gerencias a cargo en el nivel más alto en su organización.

Diseñamos programas académicos, seminarios y talleres acorde a las necesidades y expectativas de nuestros clientes.

Nuestros programas contemplan invitados y foros de conversación que permiten una mayor claridad de los temas expuestos, incremento del conocimiento a través de casos reales, aumento de las redes de contactos y conocimiento multi- mercado.



Gestión Abastecimiento & Contratos

Programa Académico x Módulos

**Mod 1. Introducción a la Gestión de Abastecimiento**

* Relación entre Abastecimiento y Ebitda
* Principales Stakeholders
* Evolución de la gestión de Abastecimiento
* Análisis de gastos en una compañía
* Segmentación de categorías
* Clasificación y posición en Matriz de Kraljic
* Determinación de estrategias de compras y contratos
* Conceptos financieros
* Visión 2020 de la Gestión Abastecimiento
* Duración Módulo - 8 hrs – 12 Hrs ( Extendido)

**Mod 2. Strategic Sourcing – Abastecimiento Estratégico**

* Spend Analysis como punto de partida
* Definición de la metodología de Strategic Sourcing
* Definición de la metodología TCO
* Análisis interno y de la categoría
* Análisis de la competitividad del mercado
* Análisis y selección de la estrategia de compras
* Aplicación de la estrategia seleccionada
* Ejercitación de la metodología
* Taller práctico
* Duración Módulo 8 hrs – 12 hrs ( Extendido)

**Mod 3. El Contrato**

* Marco legal de un contrato
* Derechos y obligaciones de las partes
* Clasificación de los contratos
* Ciclo de vida de un contrato
* Estructura y componentes de un contrato
* Gestión de riesgos en contratos
* Garantías en los contratos
* Seguros en los contratos
* Contratistas y proveedores
* Duración Módulo – 8 Hrs – 12 Hrs ( Extendido)

**Mod 4. Proceso de contratación**

* Definición del plan de contratación
* Metodología Should Cost ( Debería costar)
* Documentos de licitación ( Bases de licitación)
* Elaboración de bases técnicas y generales
* Etapas del procesos de licitación
* Evaluación de ofertas técnico económicas
* Ponderación técnico - económica
* Presentación de resultados de la licitación
* Asignación del contrato
* Envío de cartas y documentación
* Duración Módulo – 8 Hrs – 16 Hrs ( Extendido)

**Mod 5. Gestión Logística & Comercio exterior**

* Introducción a la cadena de suministro
* Planeamiento de la cadena de suministro
* Planificación de operaciones y compras
* Logística de entrada
* Proceso order to cash
* Gestión de stocks
* Logística de salida
* Gestión de bodegas y transporte
* Logística internacional
* Riesgos en la cadena logística
* Incoterm, definición y usos.
* KPI logísticos
* Duración Módulo 8 Hrs – 12 Hrs ( Extendido)

**Mod 6. Negociación eficaz en la gestión Abastecimiento.**

* Introducción al conflicto y negociación
* Taller manejo de conflictos : Necesidades prácticas y personales
* Análisis de casos cadena de valor abastecimiento
* Aplicación ontológica.
* Análisis de los perfiles del equipo. TKI.
* Planes de acción individual
* Conflictos y negociaciones desde la Estrategia de la Gerencia de Abastecimiento
* Métodos de Negociación. Visión situacional.
* Método de negociación Harvard
* Taller de Aplicación de métodos: Proyectos de Negociación.
* Duración Módulo 12 Hrs – 18 Hrs ( Extendido)

Otros módulos y cursos opcionales

* Finanzas para personal de Abastecimiento & Contratos
* Liderazgo
* Control de gestión
* Entorno jurídico de los negocios
* Gestión del cambio